

～SATO GROUP オープンセミナーのご案内～

伝説のトップマネジャーが語る 圧倒的な生産性を上げる組織作りとマネジメントとは！

各位

キャリアバンク株式会社
代表取締役社長 佐藤良雄

拝啓 時下ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

さて、SATOグループでは毎月様々な分野でご活躍の方を講師にお招きし、セミナーを開催しております。

今回は、商品として一番営業が難しいといわれる生命保険の分野で、常にトップセールスを記録し続けた伝説のトップマネジャーが満を持して登壇します。

「リーダーとしての大切なモノの考え方・スタンスについて、熱く、笑えて、ためになる講演をお届けします。経営層の方の他、若きマネジメント層の方にも是非ご参加いただきたい内容です。」（川村講師談）オンライン開催ですので、ぜひ全国からのお申し込みをお待ちしております。

敬具

開催日時	2022年8月8日(月) 17:00～18:30	
講師	株式会社オールイズウェル 代表取締役 川村 和義(かわむら かずよし)様	オンライン (Zoom)開催
講師紹介		1987年 立命館大学経営学部卒業 株式会社リクルート入社 1994年 プルデンシャル生命保険株式会社入社 1999年 営業所長 就任 2001年 社長杯 営業所長部門チャンピオン 2003年 支社長 就任 2008年 社長杯 支社長部門チャンピオン 2009年 社長杯 支社長部門チャンピオン(2連覇) 2011年 執行役員 営業本部長 就任 2014年 Teaching Fellow 就任 2015年 株式会社オールイズウェル 設立 (裏面にはさらに詳しく記載しております)

お申し込みは右記メールアドレスへ cb_information@career-bank.co.jp
メール本文に、下記項目を明記のうえお送りください。

企業名	
参加者名	
電話番号	
メールアドレス	

FAXの場合は FAX (011)207-7871 まで。

担当/キャリアバンク藤倉 (TEL011-221-6050)

※後日メールにて、セミナー専用 URL をご案内いたします。

※ご記入いただきました情報につきましては、本セミナーの運営、または今後弊社からの各種セミナー及びサービスのご案内のみに利用させていただきます。尚、今後お知らせを希望しない方は、その旨ご連絡下さい。

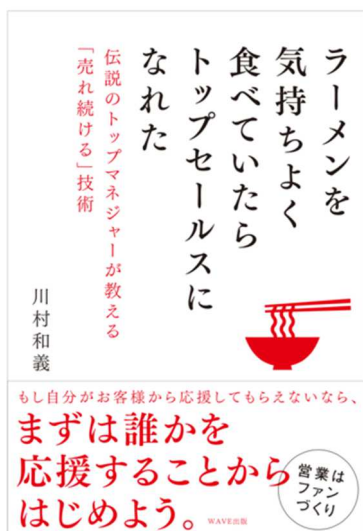
【講師】川村和義(かわ P)プロフィール

株式会社オールイズウェル代表取締役社長。

1963 年大阪生まれ。立命館大学経営学部卒業。1987 年株式会社リクルート入社。求人広告営業としてトップセールスとなった後、営業リーダーとして自らのノウハウを共有する勉強会「川村塾」を開催し、川崎営業所を事業部 No.1 へと導く。

1994 年プルデンシャル生命保険株式会社入社。ライフプランナーとして活躍した後、営業所長として 2001 年に年間営業成績(営業所部門)でトップを意味する PT(President's Trophy)を獲得する。2003 年には営業マンゼロから支社を立ち上げ、他業界から優秀な営業マンを独自の手法でスカウトし続け、2008 年、2009 年 支社部門でも 2 連覇。2011 年本部長に就任した後も、教え子から数多くの PT を輩出し続けている。その後、執行役員常務として、プルデンシャル生命保険初のティーチングフェロー(学び・教育の専門職)となり、ゼロからオンライントレーニングを使った教育の仕組みを構築し、従来のトレーニングのあり方に変革をもたらす。

2015 年株式会社オールイズウェルを設立。「夢と勇気と笑いと感動あふれる組織づくり」を支援するため、営業コンサルティング、リーダー研修、セミナーなどの活動を行う。熱くて、笑えて、ためになる講演が人気を集めている。また 2018 年 4 月より長年培ってきたノウハウを多くの人に伝えるため、いつでもどこでも学べる生命保険ビジネスのオンライン予備校「イタダキ」を立ち上げ、累計 3,000 人以上のメンバーが会社の垣根を超え学んでいる。



＼初書籍 2020 年 10 月出版／

紹介営業(ファンクラブマーケティング)の考え方を 1 冊にまとめています。



「イタダキ」では実際のロープレなどトークを含めた具体的な売り方を学ぶことができます。

TEL アポ～紹介入手まで、すべてのセールスプロセスを 1 本 5～10 分後の動画コンテンツで収録しています。

月々 980 円 × 12 ヶ月で全 196 講座が見放題です。

詳しくはこちら
をチェック！

