オープンセミナー

「成功するM&Aの進め方」

2013.6.28(金)

各 位

拝啓 時下ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

さて、SATO グループでは毎月様々な分野でご活躍の方を講師にお招きしセミナーを開催しております。この度は、中堅・中小企業M&Aの第一人者として昨年度は110件のM&Aを成立させ、かつ御本人は年間50回以上の講演活動をされている、株式会社日本M&Aセンター 代表取締役社長三宅卓様をお招きいたします。

つきましてはお取引をいただいております皆様にも、情報提供も兼ねまして当セミナーについて下記 の通りご案内申し上げます。皆様お誘い合わせのうえ、多数のご参加をお待ち申し上げております。

> 敬 キャリアバンク株式会社 代表取締役 佐藤 良雄

| | 1 | 代表取締役 佐藤 良雄 |
|------|--|-----------------|
| 開催日時 | 6月28日(金) 18:00~20:00 | |
| 開催場所 | キャリアバンク株式会社 セミナールーム 札幌市中央区北5条西5丁目7番地 sapporo55 5階 | |
| 講師 | 株式会社日本M&Aセンター 代表取締役社長 三宅 卓 様 | |
| 参加料 | 無料 | |
| 講師略歴 | 1952 年 神戸市生まれ。 大阪工業大学経営工学部卒。 | |
| | 1977 年 日本オリベッティ入社。現会長分林とともに会計事務所へのプロジェク | ~を担当。その後、金融機関への |
| | 「融資支援」や「国際業務」の企画・販売を担当。 | |
| | 「日本を支えるトップ営業マン」としてビジネス誌に取り上げられる。 | |
| | | |
| | 以来、中小企業M&Aの第一人者として会長と共に同社を牽引。 | |
| | 2006 年 東証マザーズ上場。 | |
| | 2007 年 東証一部上場。 | |
| | 2008年 代表取締役社長 就任(現在) | |
| | 「会社が生まれ変わるために必要なこと」(経済界) | |
| 著書 | ※八重洲ブックセンタービジネス書ランキング第2位(2010年6月第1週) | |
| | 「会社の買い方教えます」(あさ出版) | |
| | 「会社はいくらで売れるか」(あさ出版) | |
| | | |

= セミナーのお申込みは下記欄にご記入後、このまま FAX送信をお願い致します。 = **≪ FAX (011) 251-5114 ≫** 担当:藤倉(問合せ№011-221-6050)

| 企業名 | | 電話番号 | () |
|-------|---|----------------|-----|
| ご参加者名 | | FAX番号 | () |
| 参加人数 | Д | E-mail アドレス | |

※ご記入いただきました情報につきましては、本セミナーの運営、または今後当所からの各種セミナー及びサービスのご案内のみに利用させていただきます。尚、今後お知らせを希望しない方は、その旨ご連絡下さい。